



Vorteile eines Strukturvertriebs

Je nach Organisation bzw. Konstellation des Strukturvertriebs ergeben sich für den Mitarbeiter meist folgende Vorteile:

- Nutzung der Bekanntheit der bereits bestehenden, bzw. am Markt eingeführten Marke des Strukturvertriebs.
- Nutzungsmöglichkeit der vorhandenen Infrastruktur.
- Möglichkeit einer internen Ausbildung und Schulung.
- Paket und fertigen Arbeitsmitteln für die Beratung (Software, Beratungsdrucksorten, etc.).
- Internes Verwaltungssystem.
- Kooperationsnetzwerk (meist Versicherungs- u. Kapitalanlagegesellschaften) besteht bereits.
- Ausstattung mit der nötigen Hard- u. Software.
- Soziales Netzwerk mit Kollegen und Experten auf den jeweiligen Beratungsgebieten.

Amicas Online Serviceportal "Effektivclub"

Vertriebsgesellschaftsübergreifende Interessengemeinschaft von selbständigen Finanzdienstleistern (Wirtschafts- u. Vermögensberatern, Versicherungsmaklern, etc.) zur Effektivitätssteigerung in der Wirtschafts-, Versicherungs- u. Vermögensberatung mit dem Ziel der optimalen Mandantenbetreuung und -servicierung
effektivclub - www.effektivclub.at - Ein Service von Amicas Online u. Amicas Wirtschaftsbilanz, Flurgasse 12, A-4844 Regau,
Tel u. Fax: 0043-7672-22204, Infohotline: 0043-664-4011351, office@amicas.at - www.amicas.at - www.vorsorgeplan.at -
www.wirtschaftsbilanz.at